



① 名前 北岡 信二 1947年生

② 経歴

出身校 国学院大学法学部法律学科卒業、国学院大学専攻科神道学専攻修了

職務経歴 日仏合弁家具製造会社、日米英合弁洋酒製造販売会社、地場菓子製造販売会社、通信販売会社にて、
経理、生産管理、役員秘書、営業、資材、業務、企画、総務、経営企画、経営戦略、取締役、
監査役を経験

2009年より、福岡商工会議所や公益財団法人福岡県中小企業振興センターの専門相談家、
ミラサポ登録専門家として主に福岡県内の中小企業の経営改善、業務改善を手掛ける。

経営計画、業務改善等を、現役時代の経験、その後の地場企業勤務や支援の経験を元に、中小
企業の抱える様々な問題点の改善・解決のお手伝いを行っています。

③ 支援可能分野 経営企画、戦略立案、販売、マーケティング等

④ 企業支援実績

☆水産物加工製造販売

【資本金】100万円 【従業員数】100人 【売上高】10億円 【事業内容】魚卵の製造・販売業
中期経営計画策定、九州エリア小売販売網設置、通信販売部門設置、実務指導並びに支援。

☆化粧品 卸 販売会社

【資本金】1千万円 【従業員数】19人 【売上高】4億円 【事業内容】化粧品卸販売
中期経営計画策定、新規事業立ち上げ。営業販売員実務指導並びに支援。

☆子供スポーツクラブ NPO 法人

【社員数】12人 【会員】30人 【事業内容】子どもの健全育成を図る活動分野を事業目的として設立
NPO 設立実務指導並びに支援。設立後の集客及び運営並びに経理手順指導並びに支援。

☆保育園派遣スポーツ教室

【社員数】2人 【会員】130人 【事業内容】保育園へのスポーツ教師派遣、スポーツ教室の開催。
設立実務指導並びに支援。設立後の集客及び運営並びに経理手順指導並びに支援。

☆製菓会社

【資本金】5千万円【従業員数】196人 【事業内容】菓子製造販売
店舗販売マニュアル作成経指導並びに支援。

☆製菓会社

【資本金】1千万円【従業員数】13人 【売上高】12,000万円 【事業内容】菓子製造販売
経営戦略、生産管理、新製品開発 支援。

☆金属加工会社

【資本金】3百万円【従業員数】15人 【売上高】15,000万円 【事業内容】金属加工
中期経営戦略立案、生産管理、人事労務、事業継承 支援。

2009年より上記の7社を含め30社ほどの企業のお手伝いをさせていただきました。

⑤ 【自己アピール】

わたくし共の現役時代は、様々な業務に対応できるゼネラリストとして、様々な業務を経験して社員の能力を育成し、得意分野を幅引く習得させる時代の恩恵を受け、経理、生産管理、秘書、営業、資材、業務、総務、人事、企画、経営等の職種を経験することができました。

幸いに取締役、監査役までの各職位を経験することができました。

人員管理規模も数名程度から数百名を経験し、事業所規模も支店、支社、本社、工場の勤務を経験し、人員規模や事業所規模に伴う課題についても経験いたしました。

退職後は福岡商工会議所や公益財団法人福岡県中小企業振興センターの専門相談家、ミラサポ登録専門家として主に福岡県内の中小企業の経営改善、業務改善を、現役時代の経験、その後の地場企業勤務や支援の経験を元に、中小企業の抱える様々な問題点の解決に役立てております。

その他に下記のようなことがあれば、記載するのも良いと思います。

- ⑥ 趣味（資格、家族、スポーツ、好物）
- ④ 実績（売上とは限らない。数字を入れる）
- ⑤ セミナー関連実績（タイトル、規模、時期）
- ⑦ マスコミ掲載歴（媒体名、雑誌名、時期）
- ⑧ 保有メディア
- ⑨ 思いと学び

1:「今のスキルやノウハウをいつ身につけたのか？」 or 「いつ挑戦したのか？」

2:「スキルやノウハウを身につけてどう変わったか？」 or 「挑戦してどんな事を得たか？」

3:「今のビジネスで誇れる事は何か？」 or 「挑戦して誇れる事は何か？」

4:「なぜ今のビジネスを始めたのか？」 or 「挑戦したのか？」

5:「あなたのお客さんはどう変わったか」 or 「あなた自身はどう変わったのか？」

6: あなたが対象とするお客さんへのメッセージ